

№4

апрель  
2017

# АКТУАЛЬНЫЕ АГРОСИСТЕМЫ

ЖУРНАЛ ДЛЯ ПРОФЕССИОНАЛОВ РЫНКА АПК

## ИНВЕСТИЦИИ В ПЛОДОРОДИЕ ПОЧВЫ

Новый путь к повышению  
ПРОДУКТИВНОСТИ КУЛЬТУР  
и РЕНТАБЕЛЬНОСТИ хозяйства

Плодородная почва  
Здоровые растения  
Богатый урожай

Читайте на стр. 30-31

### ПОЧВОУЛУЧШИТЕЛЬ

Reasil® Soil Conditioner



СИЛА ЖИЗНИ®

+7 (8452) 44-40-40

www.silazhizni.ru

# Молочные приоритеты

*В течение последних двух лет Ростовская область заметно прибавила в производстве молока и молочной продукции. Увеличилось количество готовой продукции, производимой и реализуемой под местными брендами, в лидерах российского рынка – предприятия Ростовской области, производящие сыры твердых сортов. Успехи ростовчан заметны, однако недостаточны для того, чтобы потеснить на полках магазинов качественную продукцию, поступающую в область из соседних регионов. Что предпринимается для того, чтобы изменить ситуацию в пользу ростовских предприятий-производителей молока и молочной продукции, корреспондент ААС попросил рассказать директора по сельскохозяйственным проектам ОАО «Региональная корпорация развития» Юрия Паршукова.*



Юрий Паршуков

► – Юрий Борисович, какие трудности в развитии молочного животноводства региона, индустрии переработки молока вы видите и с помощью каких мер «Региональная корпорация развития» намерена помочь местным производителям занять лидирующие позиции на рынке?

– Действительно, для наращивания объемов производства молока, молочных продуктов нам необходимо еще активно потрудиться. Обеспеченность населения Ро-

стовской области молочными продуктами составляет 80 % (базовый показатель продовольственной безопасности – 92 %), примерно такое же отставание по мясу КРС, поэтому основные наши усилия сосредоточены на этих двух направлениях. Для решения задач по увеличению производства молока и мяса в Ростовской области

**В КЛАСТЕРЕ ОСНОВНОЕ – ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ, НО НЕ МЕНЕЕ ВАЖНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ – ЭТО РАЗВИТИЕ ИНФРАСТРУКТУРЫ РЕГИОНА, СЕЛЬСКИХ ТЕРРИТОРИЙ, РЕШЕНИЕ ЗАДАЧ В ОБЛАСТИ ДЕМОГРАФИИ, ЗАНЯТОСТИ, ОБЕСПЕЧЕННОСТИ СЕЛЬХОЗОБЪЕКТОВ КАДРАМИ**

была выбрана кластерная модель развития. Это определено постановлением правительства Ростовской области № 104 от 18 февраля 2016 г. «Об утверждении стратегии развития приоритетных территориальных кластеров Ростовской области на период 2016–2020 гг.». Почему приоритет был отдан кластерному развитию? В этой модели наиболее эффективно осуществляется взаимодействие всех участников – предприятий-производителей, переработчиков, научных, образовательных учреждений, компаний, предлагающих

современные технологии, технику и оборудование. В кластерном объединении удачно реализуются управленческие функции министерства сельского хозяйства Ростовской области, муниципальных образований. Вот в такой форме в январе 2015 г. был создан и в настоящее время активно действует кластер «Донские молочные

продукты», в который добровольно вошли ведущие производители молочной продукции, научные и образовательные учреждения, муниципальные образования, фирмы-поставщики технологий, оборудования, племенного скота. В кластере основное – экономическая составляющая, но не менее важное направление – это развитие инфраструктуры региона, сельских территорий, решение задач в области демографии, занятости, обеспеченности сельхозобъектов кадрами. В рамках программ, которые предусматривают строительство на территориях области 30 молочно-товарных ферм пятого поколения, будет создано порядка 1500 рабочих мест, а это означает увеличение объемов производства, повышение качества молочных продуктов, увеличение доходов в бюджет, решение многих социальных задач. В дальнейшем кластер будет развиваться в соответствии с той стратегией, которая определена в марте 2016 г. на совещании с участием губернатора Василия Голубева на базе ЗАО «Кировский конный завод»: на каждых 10 000 га в Ростовской области необходимо иметь одну животноводческую ферму с поголовьем 450 голов КРС. Один из важных



# «Билаксин» и «ЛИДЕР»

ООО «БиоЛак+» – один из ведущих российских производителей биологических консервантов для заготовки кормов – предлагает биоконсерванты «Билаксин» и «ЛИДЕР».

Бактериальные силосные консерванты «ЛИДЕР» и «Билаксин» содержат большой объем молочнокислых жизнеспособных бактерий, которые доминируют в местной микрофлоре при добавлении в зеленую массу: устраняют гниlostность, увеличивают содержание белка, обогащают корма легкоперевариваемыми питательными веществами.

Наши препараты подходят для силосования и сенажирования всех видов сельскохозяйственных культур, в т.ч. трудносилосуемых.

Закваски, произведенные ООО «БиоЛак+», превосходят по качеству импортные аналоги, а цены в несколько раз ниже.

шагов по реализации намеченной стратегии – это создание на базе Константиновского сельскохозяйственного техникума инновационной учебно-производственной фермы. Для реализации этого значимого проекта правительство области на конкурсной основе выделило 1050 га земель сельхозназначения. По рекомендациям участников кластера определены компании, которые поставят для фермы технологическое оборудование и племенной скот.

### – Каким компаниям-поставщикам оборудования отдано предпочтение?

– Это известные международные компании, прежде всего «ГЕА Фарм Технолоджи», потому что оборудование и услуги компании зарекомендовали себя с положительной стороны на уже действующих предприятиях Ростовской области и соседних регионов. Оборудование, поставляемое компанией, будет установлено также на объектах, строительство которых ведется предприятием «Дон Агро» (строят два животноводческих комплекса в Миллеровском районе на 7200 голов), АО фирма «Агрокомплекс им Н.И. Ткачева» (строят животноводческий комплекс на 2800 голов в Песчанокопском районе) и другими компаниями.

Следующая компания, которую мы видим в качестве партнера, – это международная компания Hunland, имеющая развитую филиальную сеть по всему миру. Она комплектует поголовье по заявкам, доставляет скот своим автотранспортом (более 100 машин). Но успешное развитие кластера во многом будет зависеть от государственной поддержки. Без нее нам не обойтись. По программам до 5% льготного кредитования для Ростовской области выделено краткосрочных кредитов в 2017 г. в сумме 96 млн руб. на поддержку мясного животноводства и 145 млн руб. – на поддержку производства молочной продукции и молочного животноводства. Целевая поддержка при приобретении техники и оборудования (160 млн руб.) предусмотрена для тех хозяйств, которые будут заниматься развитием молочного животноводства,

плюс 100 руб. – субсидия на каждый килограмм приобретаемого племенного поголовья. Объемы поддержки на уровне области солидные, а вот с федеральными субсидиями сложнее. Здесь существуют проблемы, которые, кстати, обсуждались на недавнем совещании в Ростове-на-Дону с участием министра сельского хозяйства РФ А. Ткачева. Размеры государственных субсидий должны определяться и утверждаться на длительный срок, иначе возникает противоречие: федеральный бюджет разрабатывается и принимается на трехлетний период, а сроки субсидирования могут быть 10 лет и больше. Какими будут размеры субсидий даже через 3 года, никто не знает, ничего не гарантируется. Многие инвесторы сейчас в ожидании твердых цифр. Положительный момент – размеры поддержки прогрессируют. В этом году государство уже готово возмещать до 30% прямых затрат на строительство объектов АПК, существенное подспорье, конечно, ставка до 5% по инвестиционным кредитам.

Однако финансовые меры по стимулированию развития молочного животноводства дадут свой эффект только в том случае, если кластер не будет испытывать недостатка в кадрах. Для современных технологий, оборудования, внедряемых на предприятиях кластера, требуются подготовленные кадры, поэтому мы большие надежды возлагаем на учебную ферму, о которой я упомянул. В Константиновском районе будет работать животноводческая ферма на 450 голов дойного стада, рядом учебный корпус. Научим людей, как управлять фермой с помощью современных технологий, как квалифицированно заниматься кормоприготовлением, как грамотно рассчитывать показатели себестоимости продукции, продуктивности стада, тогда можно будет подумать о более широком распространении передовых методов хозяйствования.

### – Когда планируется полностью комплектовать модельную ферму и начать обучение?

– До 1 мая текущего года мы должны решить все вопросы, связанные



Тел./факс: +7 8636 231 610;  
тел.: +7 905 457-62-58;  
+7 928 158-05-00  
biolak@yandex.ru

www.bilaksin.ru



с отводом земельного участка, в течение последующего срока – начать строительство, по заключаемым договорам на ферму будет поставляться оборудование, вестись монтаж, одновременно будет завозиться племенной скот, и к осени 2018 г. ферма должна начать полноценную работу.

**– Какая работа по обновлению оборудования, технологий проводится самими участниками кластера «Донские молочные продукты»?**

– Масштабную реконструкцию проводят практически все крупные хозяйства, входящие в кластер. Активно обновляется оборудование в СПК-колхозе «50 лет Октября» Неклиновского района, 200 голов высокопродуктивного поголовья завезено в ЗАО «Кировский конный завод», обновляется поголовье также в СПК-колхозе «Колос» Матвеево-Курганского

района, в ЗАО «Красный Октябрь» Веселовского района, ведется строительство молочного комплекса на 1200 голов в колхозе им. Мясника Мясниковского района.

**– Могут ли быть участниками кластера иностранные компании или агрохолдинги, работающие в других регионах? Кто из крупных компаний проявляет интерес к кластеру?**

– Мы открыты для сотрудничества с серьезными и надежными партнерами из любого региона. Ведутся предметные переговоры со структурами АФК «Система», компаниями «Молвест», «Данон», «ЭкоНива», проявляют интерес

**ОДНАКО ФИНАНСОВЫЕ МЕРЫ ПО СТИМУЛИРОВАНИЮ РАЗВИТИЯ МОЛОЧНОГО ЖИВОТНОВОДСТВА ДАДУТ СВОЙ ЭФФЕКТ ТОЛЬКО В ТОМ СЛУЧАЕ, ЕСЛИ КЛАСТЕР НЕ БУДЕТ ИСПЫТЫВАТЬ НЕДОСТАТКА В КАДРАХ**

к проекту китайские компании, но основные вопросы, возникающие в отношениях с крупными инвесторами, – это не субсидии, не процентные ставки по кредитам, это прежде всего вопросы выделения земли, земельных территорий, необходимых для реализации инвестиционных проектов. Банк земель, находящихся в распоряжении Ростовской области, не может конкурировать по объему с землями, которые могут выделить для инвесторов, например, Белгородская или Ка-

лужская области. Там есть возможность выделять инвесторам крупные участки, где грамотно можно организовать кормовой севооборот, у нас таких возможностей пока что нет. Выращивать в Ростовской области многолетние кормовые культуры чрезвычайно сложно. Почему к северу от нас, в Воронежской, Белгородской и других областях, так активно развивается животноводство? Потому что климатические условия другие, объем осадков другой, а у нас так называемый овощемолочный пояс очень ограниченный (земли на орошении в основном в радиусе 100 км от Ростова-на-Дону), а к востоку от Сальска – это

вообще засушливая степная зона. Развитие кормовой базы у нас затруднено.

**– Как помогают кластеру племенные хозяйства, работающие в области?**

– На территории Ростовской области работают три ведущих племенных хозяйства федерального уровня. Это племязавод «Вера» Матвеево-Курганского района (в прошлом году в этом хозяйстве продуктивность коров бурой швицкой породы составила 11 600 кг), ЗАО «Кировский конный завод» (обеспечивает хозяйства КРС симментальской породы) и СЗАО «СКВО» (занимается разведением молочного крупного рогатого скота и производством сырого молока). Эти хозяйства вносят существенный вклад в повышение продуктивности скота, выращиваемого в области. Хозяйства-участники кластера по показателям продуктивности лидируют: средний надой от одной коровы составляет 8400 кг, тогда как в среднем по области – 4500 кг.

**– Какая готовая молочная продукция сейчас пользуется наибольшим спросом у населения Ростовской области? Удастся отследить предпочтения рынка, оперативно реагировать на изменения?**

– Сейчас наметилась тенденция





уменьшения потребления кисло-молочных продуктов и увеличения потребления сыров, как твердых, так и мягких сортов, поэтому сыродельные производства сейчас в приоритете. Нарастивает объемы производства ЗАО «Радонеж», АО «Молочный завод «Орловский», АО «Сальское Молоко», ООО «Чехов», Семикаракорский сырзавод, ООО «Белый медведь» и другие.

**– Какие отношения складываются у предприятий, входящих в кластер, с крупными торговыми сетями?**

– Эта тема чрезвычайно актуальна для наших производителей. Мы проводим регулярный мониторинг, и если говорить об обеспечении населения Ростовской области готовой молочной продукцией через сетевой ретейл в крупных городах, таких как Ростов-на-Дону, Таганрог, Шахты и т.д., то здесь лидируют производители, предлагающие качественную молочную продукцию из соседних регионов – Воронежской области и Краснодарского края. Что касается сыров, то нет никаких проблем со сбытом у АО «Сыродельный завод «Семикаракорский» (у него, кстати, собственная сеть распространения через торговый дом, в том числе в Москве и других крупных городах), у ЗАО «Радонеж». В отношении ассортимента других предприятий не ставится



торговли будем рассматривать как один из основных, ведь на рынках есть возможность торговать свежей и качественной продукцией, на которую есть высокий спрос. Рассматривается возможность реализации свежей молочной продукции через вендинговые автоматы, которые хорошо зарекомендовали себя в Москве. Перспективы у рынка сырого молока есть, и мы будем работать над тем, чтобы их расширять. ОАО «Региональная корпорация развития» организовало совместную работу с крупной торговой компанией «Южный капи-

качества будет молоко после транспортировки на такое расстояние? А ведь там же в районе неподалеку действует небольшое производство (модульный цех), которое выпускает молочную продукцию прекрасного качества, но предприятие не рассматривалось в качестве основного поставщика. Корпорация будет поддерживать малые предприятия, производящие продукцию под фермерскими брендами (например, недавно налаженное в Матвеево-Курганском районе производство молока под торговой маркой «Василек»). Мы готовы сотрудничать как с крупными, так с мелкими структурами.

**ХОЗЯЙСТВА-УЧАСТНИКИ КЛАСТЕРА ПО ПОКАЗАТЕЛЯМ ПРОДУКТИВНОСТИ ЛИДИРУЮТ: СРЕДНИЙ НАДОЙ ОТ ОДНОЙ КОРОВЫ СОСТАВЛЯЕТ 8400 КГ, ТОГДА КАК В СРЕДНЕМ ПО ОБЛАСТИ – 4500 КГ**

цель неперенной реализации молочной продукции через сети. Сбыт через ярмарочную торговлю, выездную торговлю, торговые точки на рынках не встречает особых затруднений и обеспечивает предприятиям необходимый объем прибыли. Компания «Белый Медведь» организовала свою «сетку», реализует продукцию через свои торговые павильоны – это молоко, творожные сырки и т.д. Эффективный сбыт своей продукции организовало ЗАО «Кировский конный завод». Ежедневно на крупных рынках предприятие реализует до 4 тонн свежего сырого молока. Сегмент рыночной и ярмарочной

тал», у которой мощная сеть рынков в Шахтах, Каменске-Шахтинском, Гуково и других городах. Есть большие перспективы в обеспечении качественной продукцией бюджетных организаций, школьных столовых и т.д. Необходимо, конечно, доработать некоторые положения закона о проведении конкурсных торгов, чтобы исключить ситуации, когда тендер выигрывает поставщик, снабжающий свежей молочной продукцией бюджетные организации, удаленные от него на три сотни километров. Ведь был прецедент, когда молочный завод из Кагальницкого района снабжал организации из Верхнедонского района. Какого

**– Участвуют ли в проекте «Донские молочные продукты» лизинговые и банковские структуры?**

– Да, мы наладили хороший контакт с «Росагролизингом». Буквально на днях я в очередной раз провел переговоры с заместителем генерального директора АО «Росагролизинг» Зудиной Натальей Ивановной. Есть договоренность, что в проекте создания учебной фермы «Росагролизинг» будет участвовать – предлагаются выгодные лизинговые механизмы по приобретению животноводческого оборудования и племенного скота, условия очень хорошие, и я надеюсь, что наше сотрудничество состоится.

*Беседу вел Владимир Львов*